

Lima, 16 de diciembre del 2019

A quien corresponda,

Datacont, es una empresa líder en la comercialización de equipos tecnológicos que brinda soluciones en gestión de imágenes y documentos a profesionales y empresas en el Perú.

En Marzo del 2019 iniciamos el Proyecto Comercial con London Consultig Group con una duración de 28 semanas, el propósito, mejorar la gestión de la Gerencia Comercial y Marketing, incremento de la productividad comercial y rediseño de la estructura Comercial.

Al termino del proyecto con London, utilizando la metodología basada en modelos de gestión (PASER), se generó los siguientes resultados:

Área Comercial:

- Incremento en ventas de 6.3% por venta cruzada.
- Incremento en ventas de 17% en clientes nuevos.
- Reducción del 2% del Stock Out en ventas.
- Implementación del modelo de diseño y seguimiento de Estrategia Comercial.
- Implementación del sistema de gestión comercial para la fuerza de ventas orientado en el incremento de la productividad y profesionalización de la actividad comercial.

Estructura Comercial

- Implementación del área de Soporte Comercial con el objetivo de centralizar las actividades administrativas de venta.
- Implementación del área de Marketing Corporativo.

El proyecto ha concluido exitosamente con un ROI de 0.83 a 1 a la fecha, y un ROI proyectado a 12 meses de concluido el proyecto de 3.81 a 1. Adicional a los resultados cualitativos, es notorio el cambio cultural en nuestros colaboradores, lo cual nos deja una base sólida para cumplir las metas para los siguientes meses.

Por lo anterior, nos es grato recomendar a London Consulting Group como una firma profesional y comprometida, así como su metodología de implementación hombro a hombro que asegura el involucramiento de todos los niveles de la organización y a la vez genera un cambio notable en la cultura de trabajo del personal.

Atentamente



Margo Eggers
Gerente General

Representante Oficial de: